



# Créateurs d'entreprise, cap sur votre réussite

MARKETING OPÉRATIONNEL  
& COMMUNICATION COMMERCIALE

**VOUS AVEZ CRÉÉ VOTRE ENTREPRISE ? FÉLICITATIONS !  
APRÈS AVOIR ÉTÉ EMPORTÉ DANS LE TOURBILLON DE LA CRÉATION, VOUS  
DEVEZ VOUS CONCENTRER SUR LA RECHERCHE DE CLIENTS.**

## **Vos problématiques :**

- Comment trouver et conserver des clients ?
- Comment faire connaître votre entreprise et vos produits ?
- Comment vous démarquer de la concurrence ?

## **Témoignage :**

*“ Avoir des clients est le premier objectif de toute entreprise. Je savais qu’il me fallait mettre en œuvre des actions pour “faire venir” des clients. Dev.business m’a accompagné à mettre en place une opération de marketing direct efficace. Elle m’a accompagné à positionner correctement mon produit, définir ma cible, le message et le bon moment pour envoyer cette campagne. Cette opération bien menée de A à Z m’a permis de trouver de nouveaux clients, mais aussi de développer ma notoriété.”*

AB, Créateur d'entreprise dans le packaging



Dev.business vous accompagne à mettre en œuvre des actions marketing et des outils de communication efficaces adaptés à vos objectifs commerciaux et à votre budget.



# Créateurs d'entreprise, cap sur votre réussite

MARKETING OPÉRATIONNEL  
& COMMUNICATION COMMERCIALE

## NOS SAVOIR-FAIRE

Dev.business vous accompagne depuis la définition de l'action la plus pertinente à mettre en œuvre selon votre besoin, jusqu'à sa conception et sa réalisation sur le terrain.

### ▪ **Conseil & Stratégie**

Conseil en marketing et communication, accompagnement conception-rédaction (accroche commerciale, points forts, éléments de différenciation) en français et en anglais.

### ▪ **Campagnes de prospection**

Marketing direct : mailings, emailings.

### ▪ **Événementiel**

Organisation de salons, petits-déjeuners, ateliers thématiques, séminaires internes, expositions.

### ▪ **Internet & multimédia**

Sites Internet (e-commerce, site dynamique, flash,...), présentations interactives (CD, web).

### ▪ **Identité commerciale et visuelle**

Logos, cartes de visite et papeterie, charte graphique, signalétique.

### ▪ **Outils d'aide à la vente**

Fiches produits, dossiers de proposition commerciale, mémos vendeur, présentations diaporama à destination du client, scénarios de démonstration de l'offre, dépliants, catalogues...



## **Vos avantages**

Nous vous aidons à renforcer votre efficacité commerciale, gagner du temps et optimiser vos investissements.